



# ¿Cuál es la categoría metálica que se ajusta a tus necesidades?

## Bronce

La aseguradora paga	Tú pagas
60%	40%

## Plata

La aseguradora paga	Tú pagas
70%	30%

## Oro

La aseguradora paga	Tú pagas
80%	20%

Para ayudarte a decidir, te presentamos estos ejemplos para ilustrar las clasificaciones metálicas.



### José tiene 28 años.

- Quiere una mensualidad baja.
- Acude una vez al año al médico para un examen físico.
- No padece de problemas médicos.
- No toma medicamentos recetados.

A José quizás le convenga contratar una cobertura médica clasificada como **bronce**, con una mensualidad más baja que una clasificada como *plata* u *oro*. Tendrá acceso a servicios preventivos y otros servicios esenciales para la salud.



### Miguel, de 59 años, y María, de 54, están semijubilados.

- Miguel es diabético.
- Miguel y María toman medicamentos recetados.
- Quieren gastos de bolsillo bajos al recibir atención médica.
- Sus ingresos son de menos de \$42,000, por lo que podrían recibir un subsidio (crédito fiscal para pagar la prima).

Miguel y María podrían optar por una cobertura médica clasificada como **plata**, con gastos de bolsillo más bajos que una *bronce*. Según sus ingresos también podrían tener derecho a reducciones en gastos compartidos con una cobertura plata. Las reducciones se aplican a deducibles, copagos y coaseguro.



### Sara y Carlos tienen dos hijas.

- Su hija Valeria tiene asma.
- Para ellos y sus hijas son muy importantes los chequeos médicos regulares.
- Tienen planificado que la familia crezca pronto.

A Sara y Carlos quizás les convenga contratar una cobertura clasificada como **oro**. Con un hijo que padece un problema médico crónico, posibles enfermedades y accidentes infantiles, quizás prefieran mayor cobertura al recibir servicios médicos.